



Tangerang Selatan, 23 September 2015
No.: 053/DIR/IX/2015

Kepada Yth.

PT Bursa Efek Indonesia

Gedung Bursa Efek Jakarta
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53
Jakarta Selatan

Up. : **Direktur Penilaian Perusahaan**
Perihal : **Penyampaian Hasil Public Expose Tahunan 2015**

Dengan hormat,

Menunjuk surat PT Hero Supermarket Tk ("Perseroan") Nomor: 047/DIR/IX/2015 mengenai Pemberitahuan Rencana Public Expose Tahunan 2015, dengan ini kami menyampaikan hasil pelaksanaan Public Expose yang telah diselenggarakan pada hari Jumat, tanggal 18 September 2015 di Hotel Mulia, Jakarta.

Peserta yang hadir dalam acara Public Expose tersebut (tidak termasuk manajemen dan karyawan Perseroan) adalah sebanyak 95 (sembilan puluh lima) orang.

Terlampir kami sampaikan dokumen Hasil Public Expose Tahunan Perseroan, sebagai berikut:

1. Resume Public Expose (Lampiran I);
2. Salinan daftar hadir (Lampiran II); dan
3. Materi Public Expose (Lampiran III).

Atas perhatiannya kami ucapkan terima kasih.

Hormat kami,


PT Hero Supermarket Tbk


Arief Istanto

Direktur Independen

Tembusan Yth:

1. Kepala Eksekutif Pengawas Pasar Modal - Otoritas Jasa Keuangan
2. Kepala Bagian Penilaian Perusahaan Non Jasa Keuangan - Otoritas Jasa Keuangan
3. Kepala Divisi Penilaian Perusahaan Non Group - PT Bursa Efek Indonesia

PT Hero Supermarket Tbk

Graha Hero | CBD Bintaro Jaya Sektor 7 Blok B7/A7 | Pondok Jaya, Pondok Aren | Tangerang Selatan 15224 - Indonesia
Phone: +6221 8378 8388 | www.hero.co.id | Call Centre 0-800-1-998877

RESUME PAPARAN PUBLIK (“PUBLIC EXPOSE”) TAHUNAN PT HERO SUPERMARKET Tbk (“Perseroan”)

Waktu dan Tempat:

Hari & Tanggal : Jum'at, 18 September 2015
Waktu : 09:30 – 11:15
Tempat : Gerbera Room, Mezzanine Floor, Hotel Mulia, Jl. Asia Afrika, Senayan, Jakarta 10270, Indonesia

Peserta:

A. Manajemen Perseroan:

Stephane Deutsch	:	Presiden Direktur
Arief Istanto	:	Direktur Independen
Xavier Thiry	:	Direktur
Heru Pribadi	:	Direktur
Mark Magee	:	Direktur
Hari Widyo	:	Direktur

B. Pemegang saham, analis, investor, dan jurnalis berjumlah 95 orang.

Susunan Acara:

1. Pembukaan oleh Bapak Stephane Deutsch;
2. Paparan mengenai Guardian oleh Bapak Colin Harvey;
3. Paparan mengenai IKEA oleh Bapak Mark Magee;
4. Paparan mengenai Kinerja Perseroan per tanggal 30 Juni 2015 oleh Bapak Xavier Thiry;
5. Paparan mengenai Sumber Daya Manusia oleh Bapak Hari Widyo;
6. Paparan mengenai HERO Peduli oleh Ibu Natalia Lusnita;
7. Paparan mengenai Program CSR IKEA oleh Bapak Mark Magee; dan terakhir adalah
8. Sesi tanya jawab dengan moderator Bapak Arief Istanto.

Sesi Tanya Jawab:

Sesi tanya jawab berlangsung selama kurang lebih 45 menit, yang dibagi menjadi tiga sesi. Sebelum mengajukan pertanyaan, peserta yang mengajukan pertanyaan diharapkan untuk mengangkat tangan, menyebutkan nama dan perusahaan.

1. Nama & Perusahaan : Ibu Priscilla Tjitra dari PT Credit Suisse Securities Indonesia

Pertanyaan	: 1. Apakah terdapat rencana penambahan penutupan gerai pada tahun ini dan tahun depan? 2. Apakah format model komersil baru yang telah disampaikan oleh Perseroan hanya untuk format Hero Supermarket dan Giant? 3. Apakah Perseroan dapat menginformasikan hasil penjualan sementara untuk kuartal ketiga tahun ini (Juli-Agustus-September)?
Jawaban	: 1. Penutupan gerai pada bisnis ini adalah hal yang wajar, Perseroan selalu melakukan pembukaan dan penutupan gerai tiap tahun dan tiap semester. Perseroan akan menutup gerai yang memang selayaknya untuk ditutup karena kontraknya akan habis atau karena kurang menguntungkan. Akan tetapi, untuk kedepannya Perseroan tidak memiliki rencana untuk menutup banyak gerai seperti apa yang telah Perseroan lakukan di semester pertama tahun ini. 2. Perseroan tidak menciptakan format/konsep baru, akan tetapi menciptakan model komersil baru untuk Giant Ekstra dan Ekspres khususnya investasi pada harga, produk segar, kualitas, dan layout untuk meningkatkan pengalaman berbelanja bagi pelanggan yang mana hal ini menghasilkan kinerja yang lebih baik bagi Perseroan dibandingkan kondisi pasar saat ini. 3. Pada kuartal ketiga yang masih berjalan sampai saat ini, Perseroan menghasilkan kinerja yang baik selama periode Lebaran kemarin (Juli-Agustus) termasuk kinerja gerai IKEA. Sampai saat ini, Perseroan gembira akan kondisi penjualan IKEA dan berharap kondisi yang sama terus berlanjut.
2. Nama & Perusahaan Pertanyaan	: Bpk. Gema Kumara Dermawan dari Samuel Asset Management : 1. Apakah Perseroan memiliki proyeksi pendapatan dalam lima tahun kedepan? 2. <i>Apakah Perseroan memiliki comfortable level for Gearing Ratio and Debt to Equity Ratio?</i>
Jawaban	: 1. Perseroan tidak memberikan informasi tentang proyeksi pendapatan oleh karenanya Perseroan tidak dapat menjawab pertanyaan ini. 2. Posisi <i>cash flow</i> kami saat ini masih dapat mendukung kebutuhan Perseroan dan kami memiliki kebijakan dari Group dimana Perseroan tidak akan bergantung pada Hutang tapi lebih bergantung pada <i>cash flow</i> .

3. Nama & Perusahaan Pertanyaan : Ibu Amy dari Panin Asset Management
- Jawaban : 1. Saya mengucapkan selamat atas pertumbuhan *market share* Perseroan. Terkait dengan rencana ekspansi, apakah ekspansi gerai Perseroan di tahun mendatang akan lebih konservatif?
2. Saat ini format *mass market store* merupakan penghasil penjualan terbanyak bagi Perseroan, apakah format tersebut lebih menguntungkan bagi Perseroan dibandingkan format gerai lainnya?
3. Apakah Perseroan akan atau memiliki rencana untuk membuka bisnis di format *online*?
4. Nama & Perusahaan Pertanyaan : Bpk. Asi de Silva dari PT UBS Securities Indonesia
- Jawaban : 1. Berapakah *Capex* yang disediakan untuk tahun ini dan khususnya untuk konsep komersil baru?
2. Sehubungan dengan *Opex* Perseroan, melihat angka *Opex* Perseroan dalam lima tahun terakhir mengalami peningkatan, apakah Perseroan melakukan strategi tertentu untuk mengantisipasi hal ini?
- Jawaban : 1. *Capex* yang dibutuhkan Perseroan tahun ini berasal dari *cash flow* yang sampai saat ini masih mencukupi untuk membiayai aktivitas Perseroan, dan modal kerja untuk konsep komersil baru sangat kecil dan sampai dengan Juni 2015, Perseroan telah mengimplementasikan konsep komersial baru pada lebih dari 30 gerai Giant.
2. Posisi *OPEX* Perseroan memiliki trend yang kurang baik

dalam lima tahun belakangan ini dan Perseroan terus mencoba untuk memperbaiki trend tersebut, salah satunya dengan mengontrol biaya-biaya dan meningkatkan penjualan *like for like* dari gerai-gerai Perseroan.

- | | |
|---------------------------------|---|
| 5. Nama & Perusahaan Pertanyaan | : Ibu Dawn Koh dari Albizia Capital |
| Jawaban | <ul style="list-style-type: none">: 1. Seperti yang kita ketahui bahwa berdasarkan Laporan Keuangan terakhir laba usaha Perseroan mengalami penurunan karena tekanan marjin dan biaya <i>one-off</i>, apakah kedepannya kita dapat melihat pertumbuhan pendapatan yang berkelanjutan dari Perseroan?2. Dapatkah Perseroan menginformasikan total biaya <i>one-off</i> yang dikeluarkan?3. Perseroan memiliki komitmen untuk meningkatkan <i>shareholders value</i> melalui pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan dengan berfokus pada mengoptimalkan portofolio Perseroan dan meningkatkan penjualan <i>like for like</i> yang hasilnya telah terlihat pada semester pertama tahun ini dimana <i>Opex</i> dan manajemen gerai telah lebih baik dari sebelumnya serta posisi <i>cash flow</i> yang positif. Perseroan juga tetap optimis pada hasil periode selanjutnya.2. Perseroan tidak dapat menginformasikan hal tersebut disini, akan tetapi hal ini dapat terlihat dalam Laporan Keuangan tahun lalu dimana beberapa aktivitas <i>one-off</i> tersebut yang berdampak pada keuangan Perseroan. |
| 6. Nama & Perusahaan Pertanyaan | <ul style="list-style-type: none">: Bpk. Herman dari Ashmore Indonesia Investment Management1. Pertama-tama saya mengucapkan selamat atas pertumbuhan <i>market share</i> Perseroan. Seperti disebutkan bahwa Perseroan ingin menjadi pemimpin dalam hal harga ("Price Leader"), apakah strategi ini memberikan tekanan pada marjin Perseroan?2. Kenapa pertumbuhan <i>market share</i> gerai Hero Supermarket menurun dibandingkan dengan gerai Giant Super dan Hyper?3. Mengenai IKEA, akhir-akhir ini terdapat berita bahwa IKEA akan membangun gerai kedua-nya di wilayah Sentul, Jawa Barat, mohon klarifikasi atas berita tersebut.1. Level marjin Perseroan saat ini masih dirasa tepat dan |
| Jawaban | |

yang kami sedang kerjakan saat ini adalah bagaimana menurunkan biaya operasional sehingga dapat membuat marjin Perseroan menjadi lebih baik.

2. Tentang pertumbuhan penjualan gerai Hero Supermarket, terdapat sedikit sekali penurunan *market share* yang disebabkan oleh penutupan gerai akan tetapi penjualan *like for like* -nya tumbuh walaupun tidak sebaik gerai Giant.
3. Perlu Perseroan jelaskan terlebih dahulu bahwa operasional gerai IKEA belum genap satu tahun, fokus utama Perseroan saat ini adalah mereview kinerja penjualan gerai IKEA dan kinerja IKEA sampai saat ini adalah sesuai dengan target Perseroan. Mengenai gerai kedua IKEA, saat ini Perseroan sedang mereview beberapa lokasi potensial tapi kami memastikan bahwa Perseroan belum mengambil keputusan apapun mengenai lokasi gerai kedua IKEA.

7. Nama &
Perusahaan
Pertanyaan

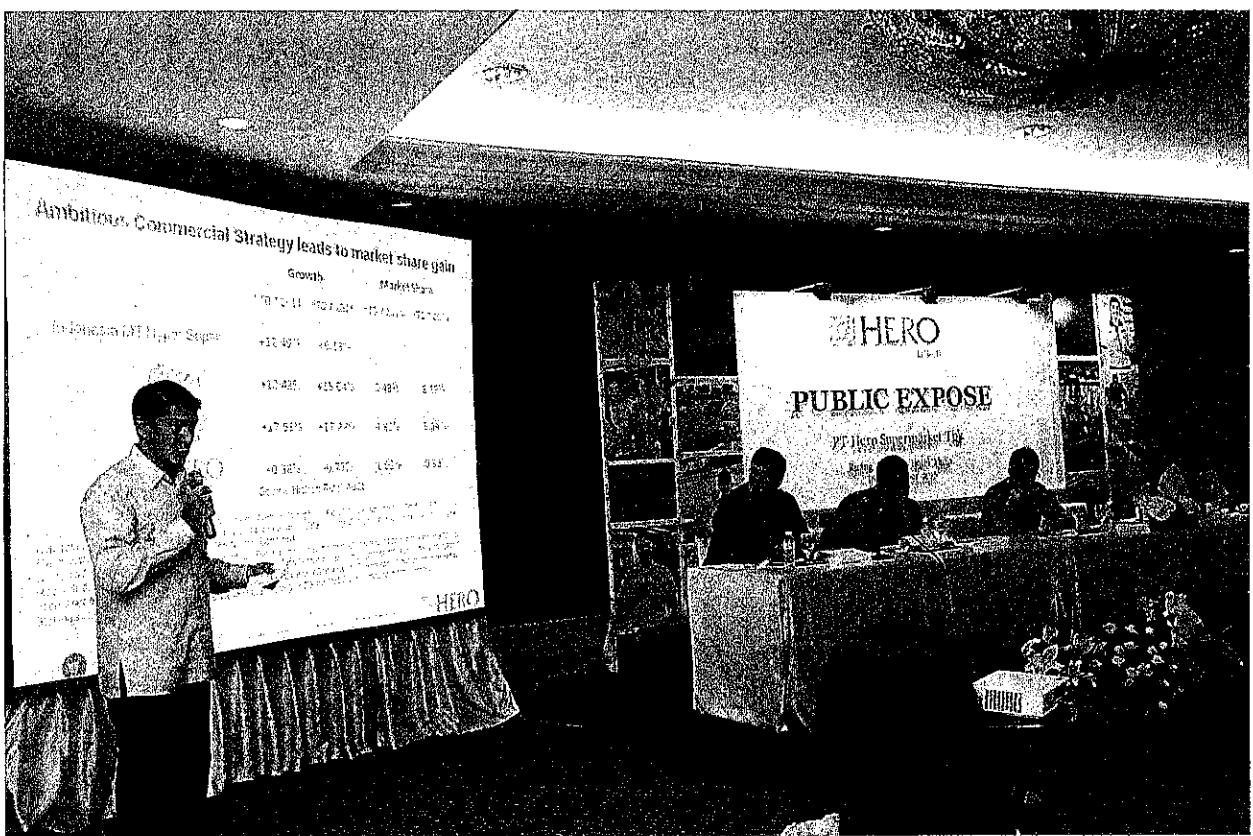
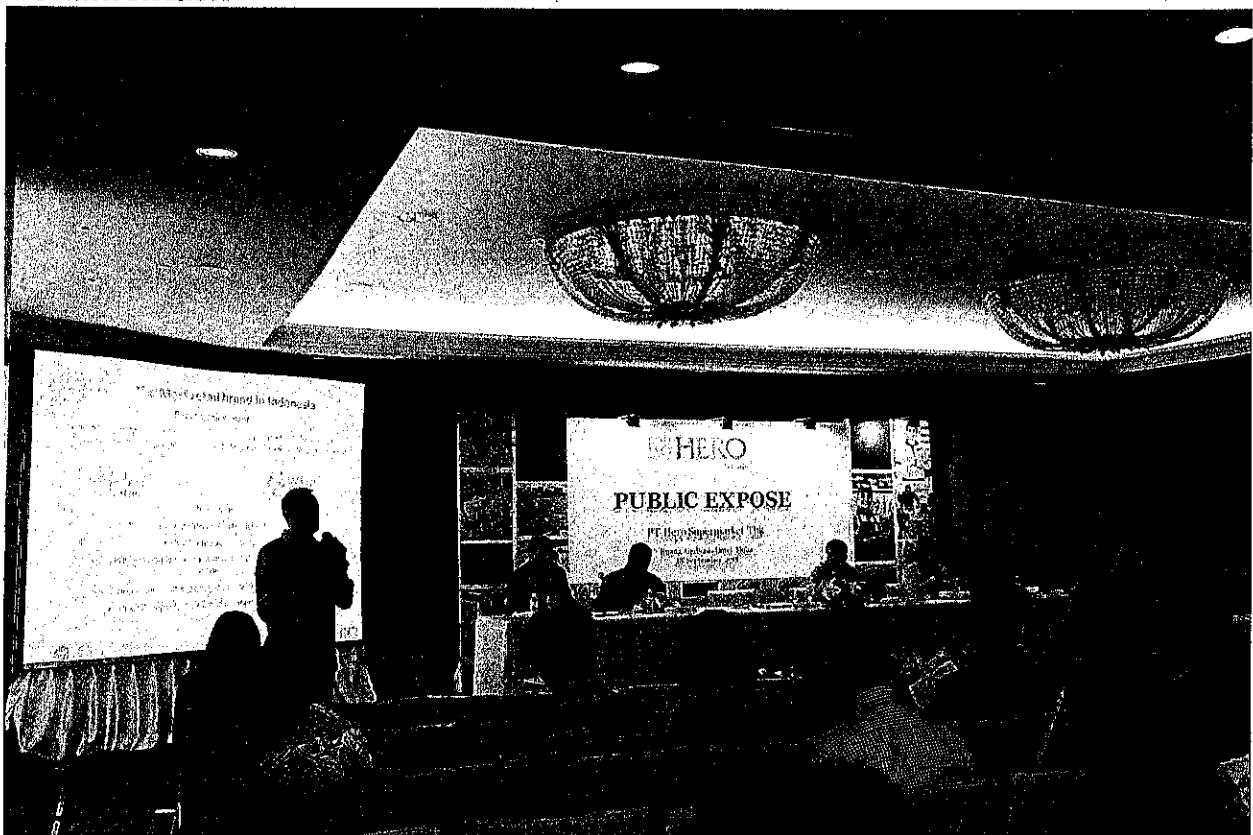
: Bpk. Yovan dari Koran Sindo

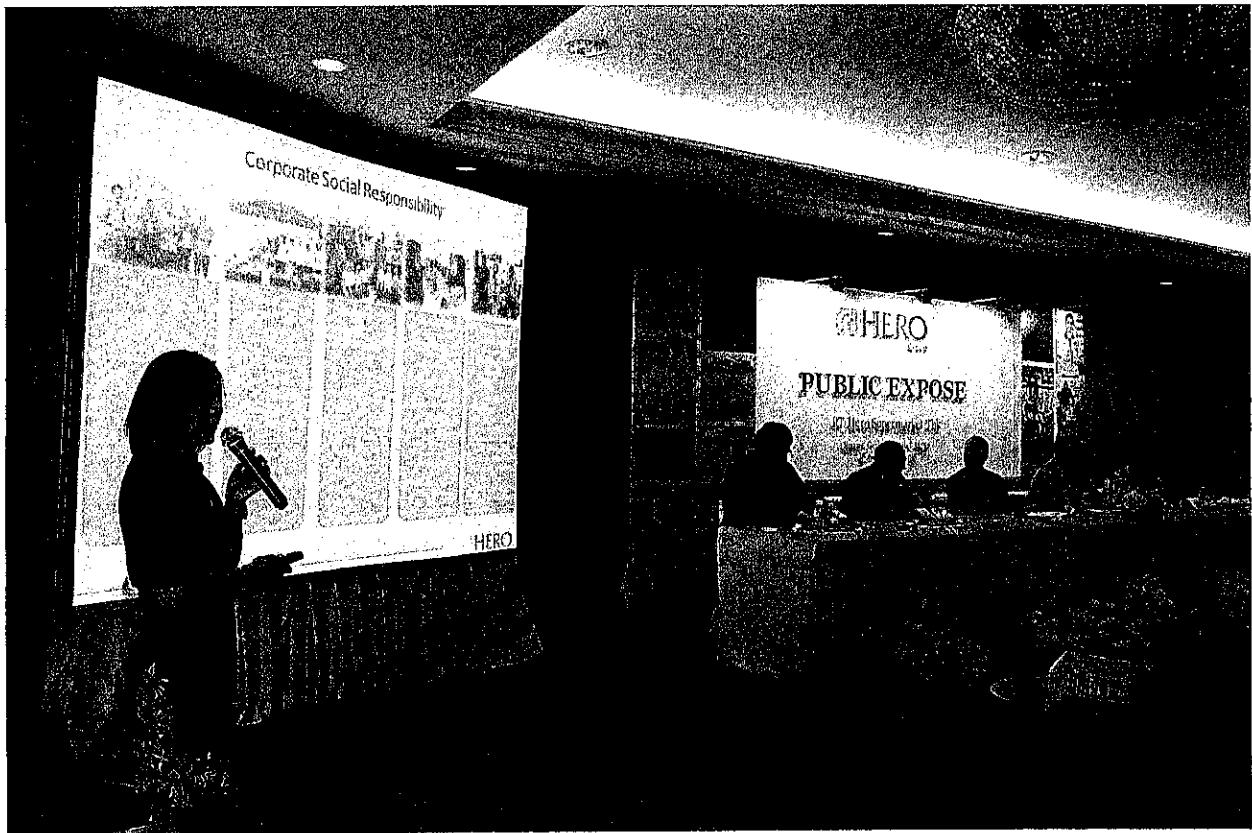
1. Apakah dampak melemahnya nilai tukar Rupiah bagi kinerja Perseroan?
2. Apa yang akan dilakukan Perseroan untuk menekan biaya operasional kedepannya?
3. Berapa persentase produk lokal yang dijual di Perseroan?

Jawaban

1. Sampai saat ini Perseroan belum mengalami dampak dari melemahnya nilai tukar Rupiah.
2. Perseroan telah melakukan beberapa tindakan untuk mengurangi biaya operasional yang dimulai delapan bulan yang lalu, diantaranya adalah penghematan energi di gerai maupun di kantor pusat, meningkatkan produktivitas karyawan dengan cara merampingkan struktur organisasi Perseroan baik di kantor pusat maupun di gerai yang sampai saat ini berdampak positif dalam mengurangi biaya operasional Perseroan.
3. Sehubungan dengan produk lokal, sesuai dengan presentasi program CSR dimana Perseroan membeli produk-produk segar dari petani-petani lokal yang akan membuat sistem distribusi menjadi lebih cepat, serta menggunakan pemasok lokal, hal ini berarti Perseroan juga berkontribusi dalam pembangunan ekonomi di daerah setempat. Sampai saat ini 50% dari produk segar Perseroan berasal dari petani lokal yang

merupakan implementasi dari program CSR tersebut.

Dokumentasi:



DAFTAR HADIR

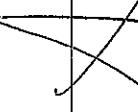
PUBLIC EXPOSE

PT HERO SUPERMARKET Tbk

Ruang Gerbera, Lantai Mezzanine, Hotel Mulia

Jakarta, 18 September 2015

09:30 – 11:30 WIB

NO.	NAMA	TANDA TANGAN
1	STEPHANE DEUTSCH	
2	XAVIER THIRY	
3	ARIEF ISTANTO	
4	HERU PРИBADI	
5	MARK MAGEE	
6	HARI WIDYO	
7		
8		
9		



DAFTAR HADIR

PUBLIC EXPOSE

PT HERO SUPERMARKET Tbk

Ruang Gerbera, Lantai Mezzanine, Hotel Mulia

Jakarta, 18 September 2015

09:30 – 11:30 WIB

NO.	NAMA	TANDA TANGAN
1	H. WAHYU TRIKUSUMO	
2	COLIN HARVEY	
3	IWAN NURDIANSYAH	
4	RUBEN KURNIAWAN	
5	NATALIA LUSNITA	
6	TONY MAMPUK	
7	MIRTHA	
8		
9		

PT Hero Supermarket Tbk

Graha Hero | CBD Bintaro Jaya Sektor 7 Blok B7/A7 | Pondok Jaya, Pondok Aren | Tangerang Selatan 15224 - Indonesia
Phone: +6221 8378 8388 | www.hero.co.id | Call Centre 0-800-1-998877

ATTENDANCE LIST

PUBLIC EXPOSE

PT HERO SUPERMARKET Tbk
Gerbera Room, Mezzanine Floor, Hotel Mulia
Jakarta, 18 September 2015
09:30 – 11:30 WIB

No	Company	Name	Title	Signature
1	Aberdeen Asset Management, PT			1
2	Acorn Capital Limited			2
3	Albizia Capital Pte. Ltd.			3
4	APG Asset Management			4
5	Ashmore Indonesia Investment Management, PT	Herman Koaswanto	Analyst	<i>Amelia</i> 5
6	Bahana Securities, PT	Zefanya Halim	Corporate Access Manager	<i>Amelia</i> 6
7	Bahana Securities, PT	Bagus Adi Yoga Prawira	Research Analyst	<i>Amelia</i> 7
8	Bank Central Asia Tbk, PT	Dani Suciasti Mekke	Advisor Officer	<i>Amelia</i> 8
9	Bank Central Asia Tbk, PT	Edwin Tandilawan	Associate Officer	<i>Amelia</i> 9
10	Bank Mandiri (Persero) Tbk, PT	Suharto Nur Cahyo	Head Credit Card Business	<i>Amelia</i> 10
11	Bank Permata Tbk, PT	Indriwijayanti	Co Brand Card Product & Partnership	<i>Amelia</i> 11
12	Bank Permata Tbk, PT	Bung Aldilla	Head Consumer Lending	<i>Amelia</i> 12
13	Bank Permata Tbk, PT			<i>Amelia</i> 13
14	Batavia Prosperindo Aset Manajemen, PT			<i>Amelia</i> 14
15	Blackrock Investment Institute			<i>Amelia</i> 15
16	Bloomberg LP, PT			<i>Amelia</i> 16

ATTENDANCE LIST

PUBLIC EXPOSE

PT HERO SUPERMARKET Tbk

Gerbera Room, Mezzanine Floor, Hotel Mulia
Jakarta, 18 September 2015
09:30 – 11:30 WIB

No	Company	Name	Title	Signature
17	BNP Paribas, PT	Katira Sulistyow / INDRY Widy	Analyst / Coverage / Trade	
18	CIMB Securities Indonesia, PT			18
19	Cipadiana Securities, PT	Azam Izhar	Institutional Sales	
20	Cipadiana Securities, PT	Jennifer Widjaja	Analyst	20
21	Citibank N.A.	Stanley Kurnia	Relationship Manager	
22	Citibank N.A.	Wit Oemar	Senior Relationship Manager	22
23	CLSA Indonesia, PT	Marisa Wijayanto	Research Associate	
24	CLSA Indonesia, PT	Robert Pranata	Junior Sales	24
25	Cooper Investors	Liesl Joiner	Analyst	
26	Coupland Cardiff Asset Management			26
27	Credit Suisse Securities Indonesia, PT	Priscilla Tjitra	Analyst	
28	Dark Horse Capital			28
29	DBS Vickers Securities Indonesia, PT	Edwin Lie	Analyst	
30	Deutsche Verdana Indonesia, PT			30
31	Doric Capital Management			
32	Eastspring Investment Indonesia, PT			32

ATTENDANCE LIST

PUBLIC EXPOSE

PT HERO SUPERMARKET Tbk

Gerbera Room, Mezzanine Floor, Hotel Mulia

Jakarta, 18 September 2015

09:30 – 11:30 WIB

No	Company	Name	Title	Signature
33	First State Investments			33
34	First State Investments Indonesia, PT			34
35	HSBC			35
36	Indo Premier Securities, PT	Mercy Darmawati A	Research Analyst	36
37	Invesco Asset Management, Singapore			37
38	J.P. Morgan Asset Management			38
39	Lautindhana Investment Management, PT	Amita Wijaya	Investment Analyst	39
40	Lautindhana Securindo, PT	Febby Stephanie	Analyst	40
41	Lautindhana Securindo, PT	Rendy Candra	Analyst	41
42	Mandiri Sekuritas, PT			42
43	Mandiri Asset Management Indonesia, PT			43
44	Maybank Kim Eng Securities, PT	Janni Asman	Analyst	44
45	Moon Capital			45
46	Morgan Stanley Asia Indonesia, PT			46
47	Nomura Indonesia, PT	Elvira Tjandrawinata	HOR	47
48	Nomura Indonesia, PT	Deidy Wijaya	Analyst	48

ATTENDANCE LIST

PUBLIC EXPOSE
PT HERO SUPERMARKET Tbk
 Gerbera Room, Mezzanine Floor, Hotel Mulia
 Jakarta, 18 September 2015
 09.30 – 11.30 WIB

No	Company	Name	Title	Signature
49	Panin Sekuritas, PT	Raymond Budiman	Analyst	49
50	Petercam S.A., Belgium			50
51	PwC	Melly Halim	Auditor	51
52	Samuel Asset Management	Gema Kumara Darmayaven	Investment Analyst	52
53	Schroder Investment Management Indonesia, PT			53
54	Standard Chartered Bank			54
55	The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Ltd.	Margareth P. Santosa	Local Corporate Banking Dept. Head	55
56	The Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ, Ltd.	Bryant Yudhistira S.	Senior RM	56
57	The Bank Sumitomo Mitsui Indonesia	[Signature]		57
58	Tree Line Advisors (Hong Kong) Limited			58
59	Trim Margan Asset Management, PT			59
60	UBS Securities Indonesia, PT	Asri Desyana M. Iqbal,		60
61	Ward Ferry Management Limited			61
62	Wain Asset Management	Amy D. Christianso Analyst		62
63				63
64				64

ATTENDANCE LIST

PUBLIC EXPOSE

PT HERO SUPERMARKET Tbk

Gerbera Room, Mezzanine Floor, Hotel Mulia

Jakarta, 18 September 2015

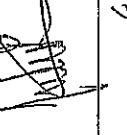
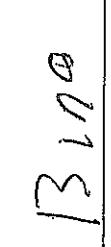
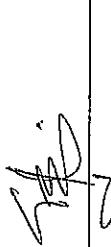
09:30 – 11:30 WIB

No	Company	Name	Title	Signature
81	Dosenk	Sarwono		81
82	RHS Securities	Jeremy		82
83	Agus Jurasno			83
84	Angga Pratikno			84
85	Sukandar			85
86	Melcher			86
87	Titi			87
88	ANJY			88
89	Praveen	Bencano		89
90	Lestari Purni	Linda		90
91	Mary Agustina	CITB		91
92	Gerry	Tanuar		92
93	Hero	Pamela		93
94	Hero	Fia		94
95	HERO Group	Rida Ariani		95
96	HERO	Helen		96
97	Hero	Pia		97
98				98

ATTENDANCE LIST

PUBLIC EXPOSE

PT HERO SUPERMARKET Tbk
Gerbera Room, Mezzanine Floor, Hotel Mulia
Jakarta, 18 September 2015
0930 – 11:30 WIB

No	Company	Name	Title	Signature
65	Makarne Jaya	Juliando Warwoto	65	
66	Prins		66	
67	IDENTI GARDEN		67	
68	B Ling		68	
69			69	
70			70	
71	17 Joz 412		71	
72			72	
73	Acibus Pandang		73	
74	Farmhousejewelry		74	
75	Tony -		75	
76	Tudeli		76	
77	Anne	ANNE	77	
78	Budi		78	
79	Suryana SANTY		79	
80	Albizta Capital	Dawn Koh	80	

ATTENDANCE LIST

PUBLIC EXPOSE
 PT HERO SUPERMARKET Tbk
 Gerbera Room, Mezzanine Floor, Hotel Mulia
 Jakarta, 18 September 2015
 09:30 – 11:30 WIB

No	Company	Name	Title	Signature
99	Yanfe	Ryu Selenbro		99
100	Yukhans	Imperial Sun		100
101	Michael			
102	Jing Jang	Pringy Surya		102
103	Afisidestany	BS ASI		103
104	Qus Wu	Wuxun Cawan		104
105	Hasdy	Frontini A		105
106	Hornaw	Akhawie		106
107	Albertu	Trimegah		107
108	Firon A. Putra.	RHB Securities		108
109	Milensie, S.	D. Reisen		109
110	Froh	Buels		110
111				111
112				112
113				113
114				114
115				115
116				116

DAFTAR HADIR MEDIA
 PUBLIC EXPOSE HERO GROUP
 JUMAT, 18 SEPTEMBER 2015
 HOTEL MULIA SENAYAN

NO	NAMA	MEDIA	NO HANDPHONE	EMAIL
1	Wiji	Widi Ghozali	08291244517	wiji1@gmail.com
2	The Jacht Post	Safin	081212461992	Safin.jipicus2015@gmail.com
3.	Revi	Indopos	685678852	revi999@gmail.com
4	Ayudha	Staroo	082228460404	ayudha99@gmail.com
5	Aris L		08121244517	aris.lerner2009@gmail.com
6	Ranoss	Viva. Es. 12	0822284628606	bintekasiromoss@gmail.com
7	Bernardine	TRIBUN CATAK	08121244517	berna777777@gmail.com
8	Haini	Net Media	08580766872	nhaini777777@gmail.com
9	Ahmed Clari	Eks Elastis	0818940513	claris777777@gmail.com
10	Yoscar	Sindorensg.com	083811112726	Yoscaran@gmail.com

**DAFTAR HADIR MEDIA
PUBLIC EXPOSE HERO GROUP
JUMAT, 18 SEPTEMBER 2015
HOTEL MULIA SENAYAN**

**DAFTAR HADIR MEDIA
PUBLIC EXPOSE HERO GROUP
JUMAT, 18 SEPTEMBER 2015
HOTEL MULIA SENAYAN**

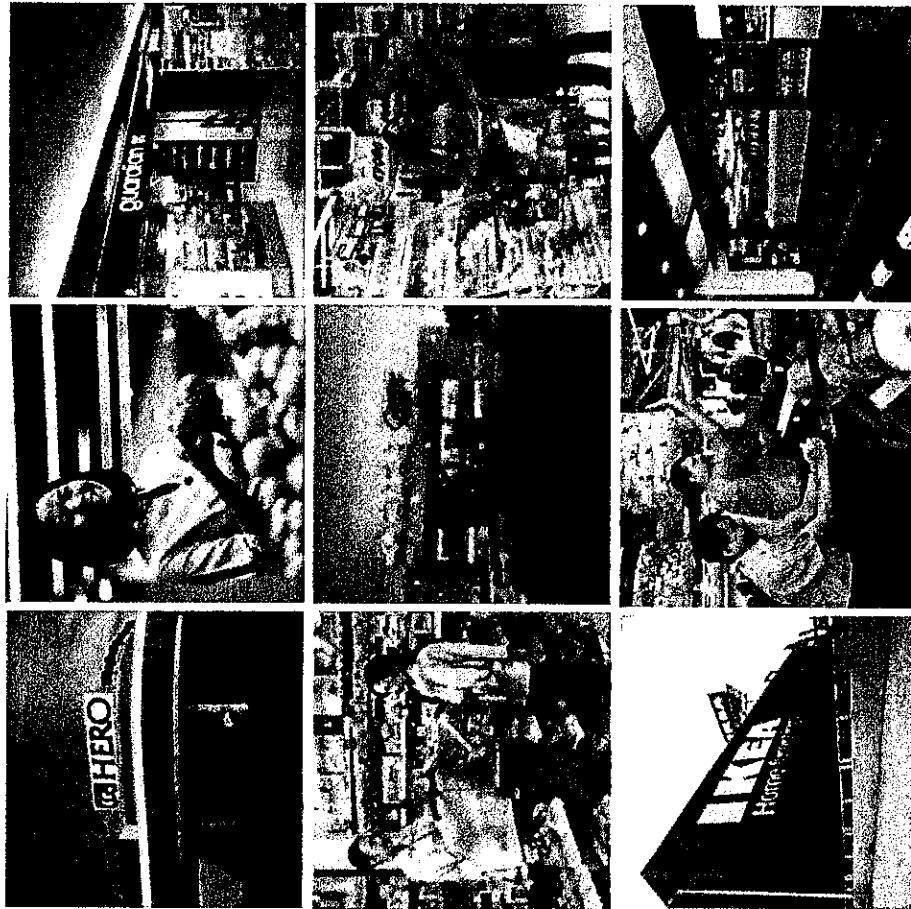
NO	NAMA	MEDIA	NO.HANDPHONE	EMAIL
1	Bahru I. Kamar	Kosepardi News & L Indonesia Today	085692121471	rully@yosepardi.biz
2.	Achmad Fauzi	Warta Ekonomi	081290189820	achmadf288@gmail.com
3.	Amira	Bans Indonesia	085705916101	wariant31@gmail.com
4.	Arit	Businessinus	081252025364	arzateq7@gmail.com
5	Acut	Antara	085664476800	4cut.sugih@gmail.com
6	Barang	Offezone - Com	085692976040	dancangsgianfolse@gmail.com
7.	ABDE	Majalah Warisan	081288887751	
8.	MURY	INVESTOR DAILY	0856926500	nurys.22@gmail.com
9	Wifitri	Kawan Studio	0855146555	Indra.meliana@univgrup.com
10	BUDI	SPOTNEWS	08999982726	sathyazmaz@yopmail.com

**DAFTAR HADIR MEDIA
PUBLIC EXPOSE HERO GROUP
JUMAT, 18 SEPTEMBER 2015
HOTEL MULIA SENAYAN**



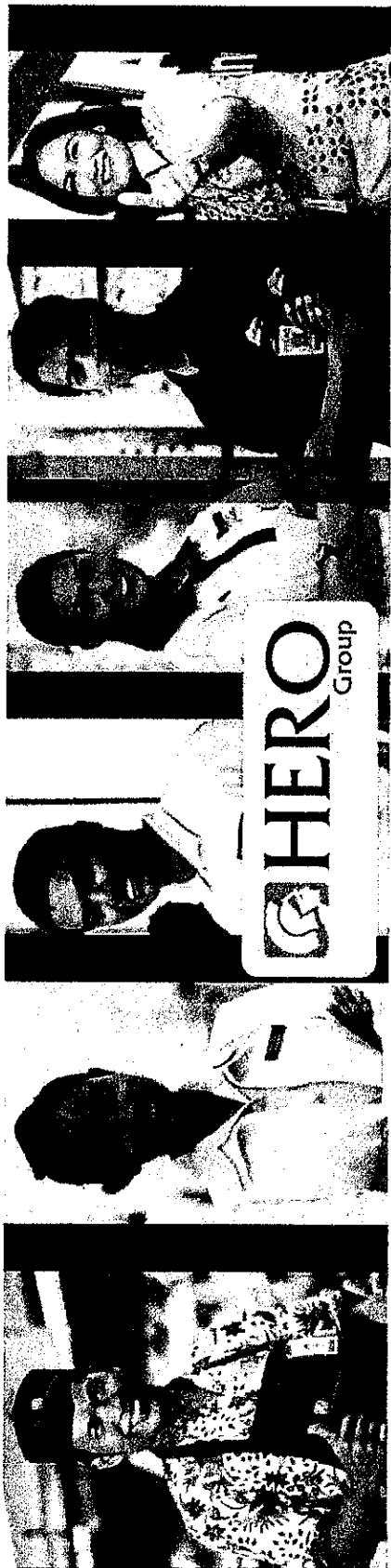
Public Expose

18 September 2015

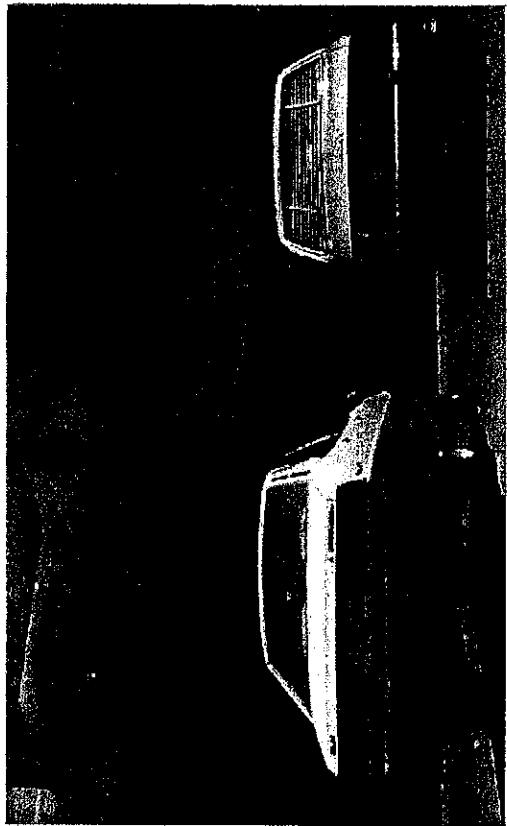




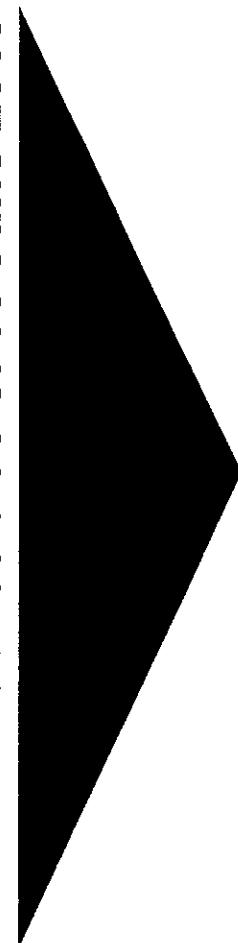
Company Overview



What makes HERO Indonesia's leading retailer?



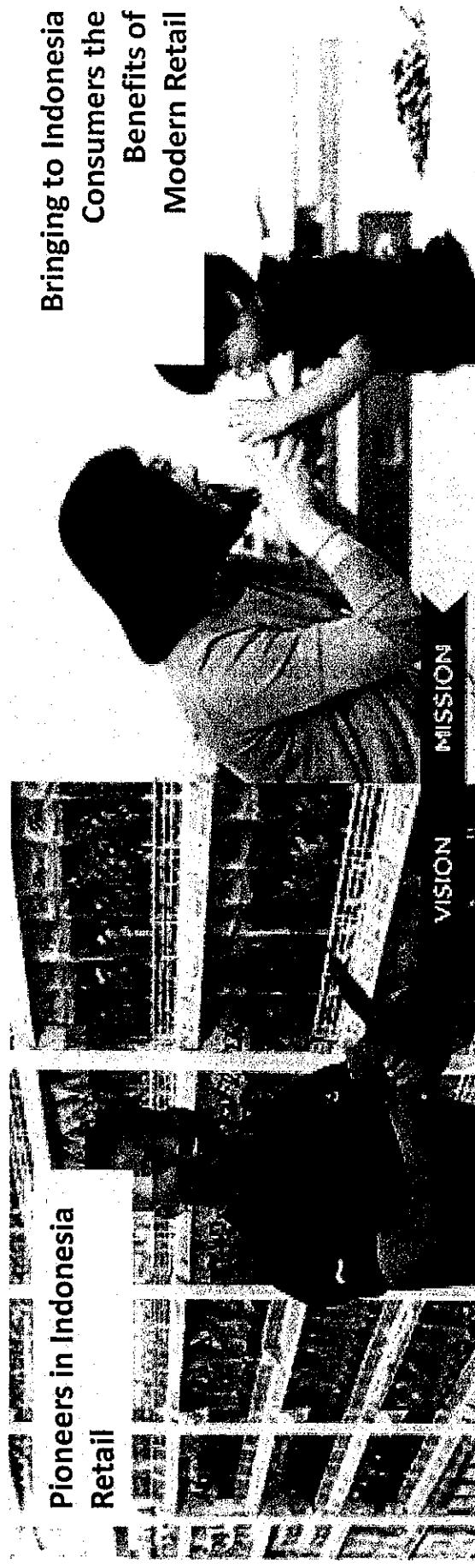
Established in 1971, HERO has grown to become Indonesia's leading modern retailer operating six brands with 641 stores across Indonesia as of 30 June 2015



To bring Indonesian customers
the benefits of Modern Retail



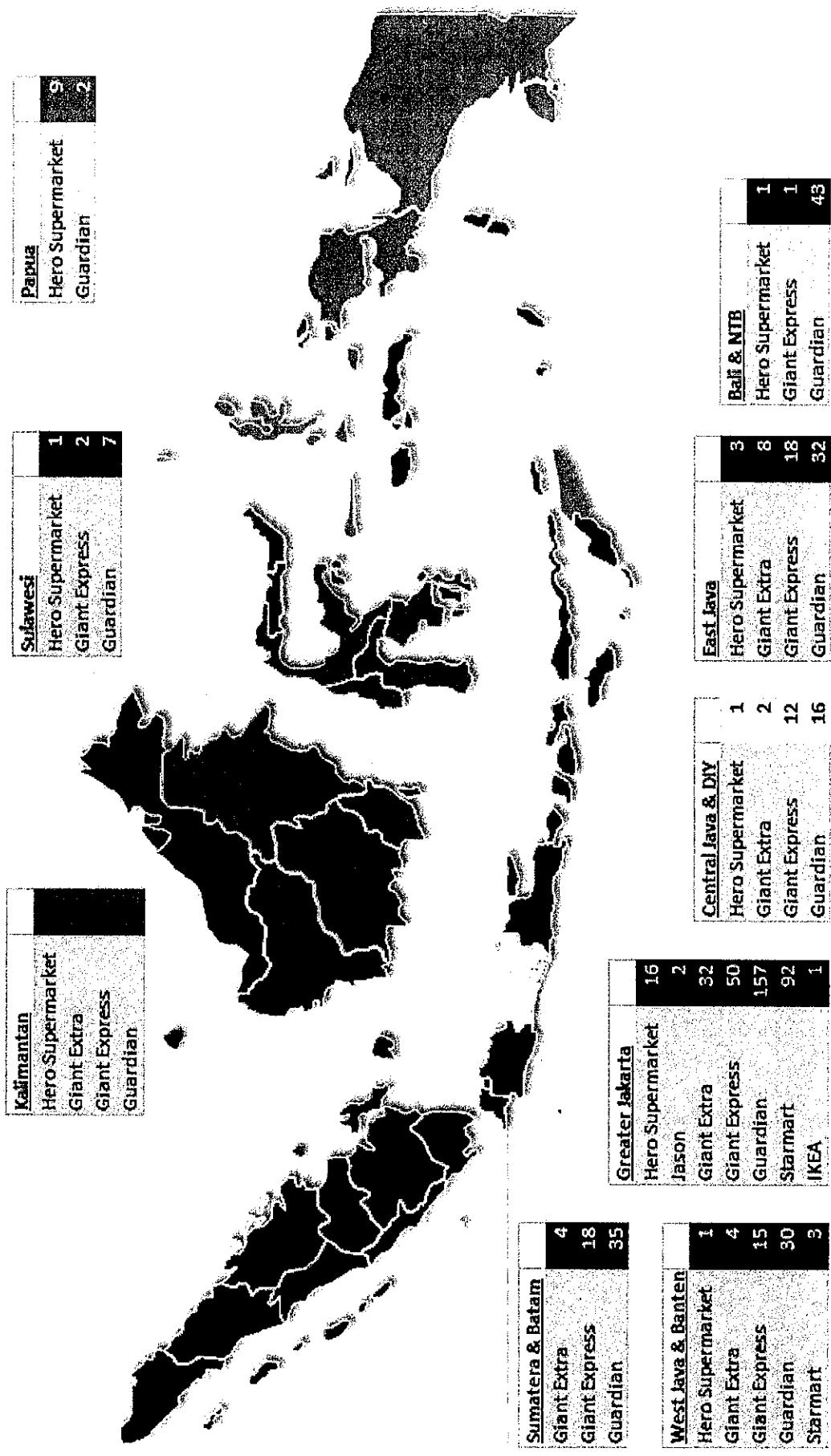
Our Vision and Strategy



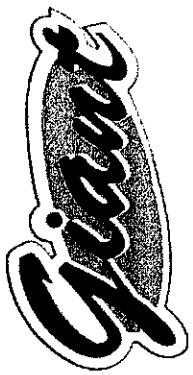
HERO
Group

Countrywide stores

A footprint of 641 stores across Indonesia/ nationwide presence with convenient locations



HERO
Group

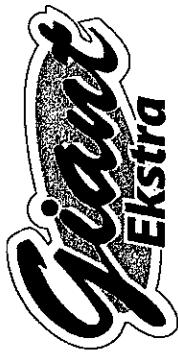


The Mass retail brand in Indonesia

Repositioning Giant

*Hypermarket as a Price leader
with superior customer shopping
experience*

*Supermarket as a Price leader
to be the preferred neighbourhood retailer*



- ✓ Price leader
- ✓ Towering strength in Fresh food
- ✓ Best in class accessibility
- ✓ Highly efficient supply chain built on a centralised distribution centre model
- ✓ Give consumers an engaging shopping experience in store
- ✓ Drive strong corporate brand programmes in grocery





The Original Hero

Repositioning Hero as a leader in upscale market

- ✓ Emphasis on fresh, imported and premium brand
- ✓ Provide a superior customer experience
- ✓ Highly efficient supply chain built on a centralised distribution centre model
- ✓ Strong corporate brand programme in grocery

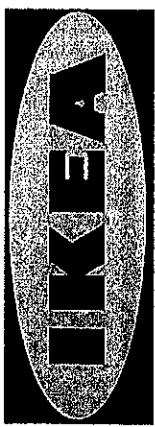


guardian

Health and Beauty

- ✓ Emphasis on Pharmacy, Health, Beauty, and Personal Care
- ✓ Passionate people to provide superior customer experience
- ✓ Strong corporate brand program
- ✓ Strong systems help us deliver customer needs → highly efficient supply chain built on a centralized distribution center
- ✓ Community based CSR → pharmacy in community
- ✓ Focused on sustainable expansion





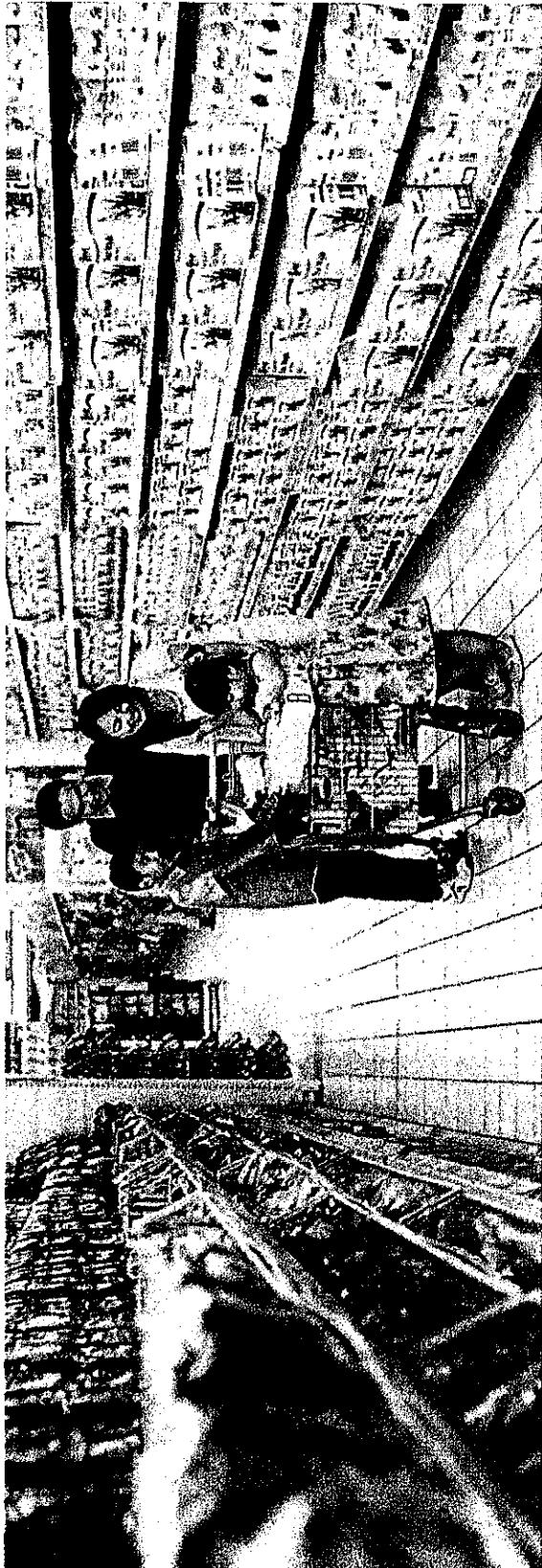
IKEA

- PT Hero appointed as franchisee for Indonesia 2012
- Dedicated IKEA management team
- Construction commenced September 2012
- IKEA Alam Sutera opened October 15th 2014
- To date:
 - 2.5 million visitors
 - 700,000 customers
 - 7 million articles sold
 - 389 direct employees
 - 500+ indirect employees



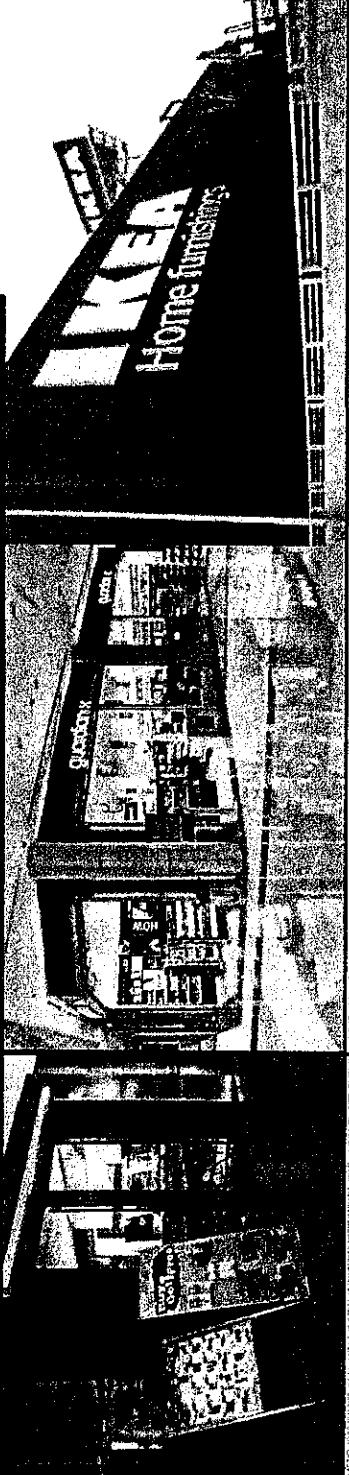
PT HERO
Group

Overview of 1H15 Financial Performance



HERO
Group

1H15 STORE COUNT AND CHANGES

EKSTRA Stores : 55+1-3=53	 EKSPRES/HERO Stores : 165-10=155		Total Stores: 704+11-74=641	 GUARDIAN Stores : 349+10-22=337	
------------------------------	---	--	-----------------------------	---	--

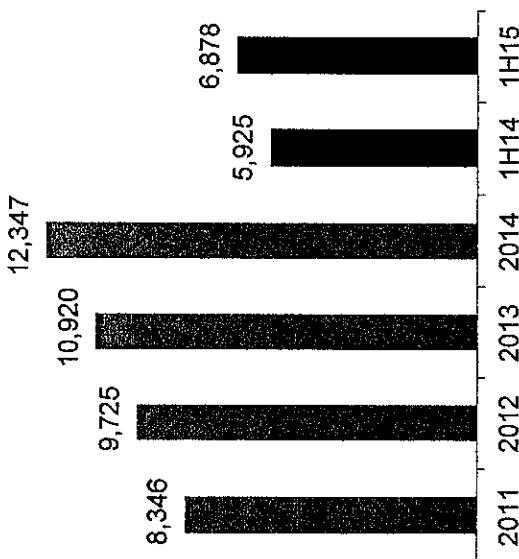


HERO
Group

Strong sales growth in 1H15

in IDR Bio

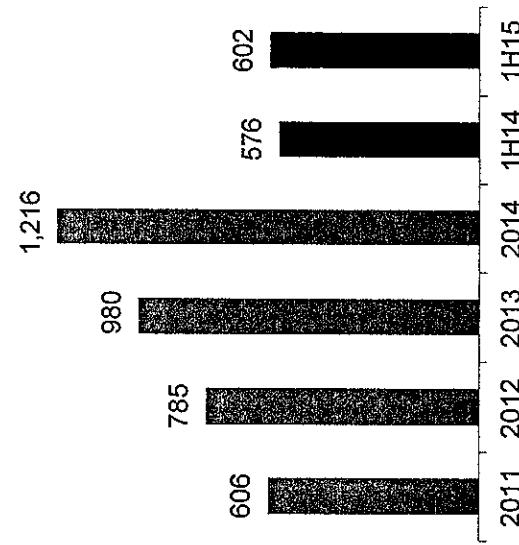
Large Store Format



1H15 YOY: 16%



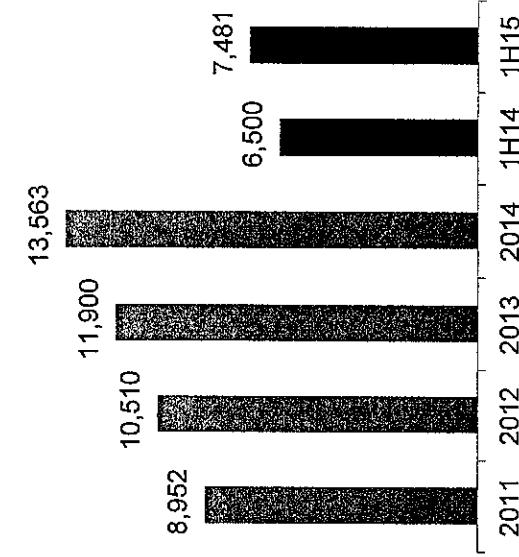
Small Store Format



1H15 YOY: 5 %



Total



1H15 YOY: 15%



Ambitious Commercial Strategy leads to market share gain

	Growth	Market Share
YTD 7 2014	YTD 7 2015	YTD 7 2014
Indonesia MT Hyper Super	+12.49%	+6.13%
	+18.43%	+15.04%
	+17.63%	+17.27%
 HERO The fresh food people	+0.38%	-0.77%
		1.02%
		0.96%

Source: Nielsen Retail Audit

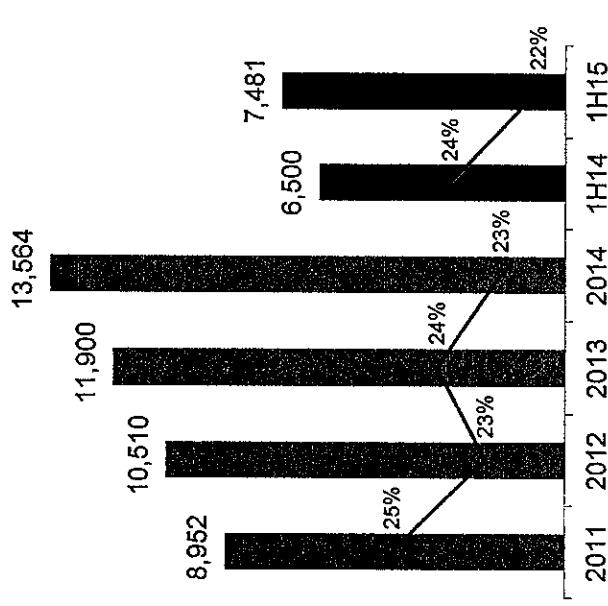
- This calculation based in part on data reported by Nielsen through its Retail Index Service for the total 64 FMCG Categories for the year to date ending 31 July 2014 and year to date 31 July 2015, for the Indonesia modern trade Hyper/Super market. (Copyright © 2015, The Nielsen Company).
- Nielsen information reflects estimates of market conditions based on samples and is prepared primarily as a marketing research tool for consumer packaged goods manufacturers and other in consumer goods industry. This information should not be viewed or relied upon as a basis for investments and references to Nielsen should not be considered as Nielsen's opinion or endorsement as to the value of any security or the advisability of investing in the company.



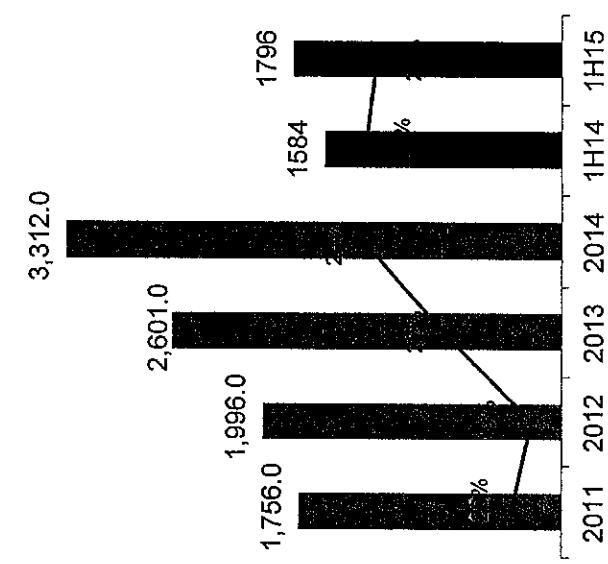
Operational profit impacted by margin pressure and one-offs

In IDR Billion

Net sales and gross profit margin

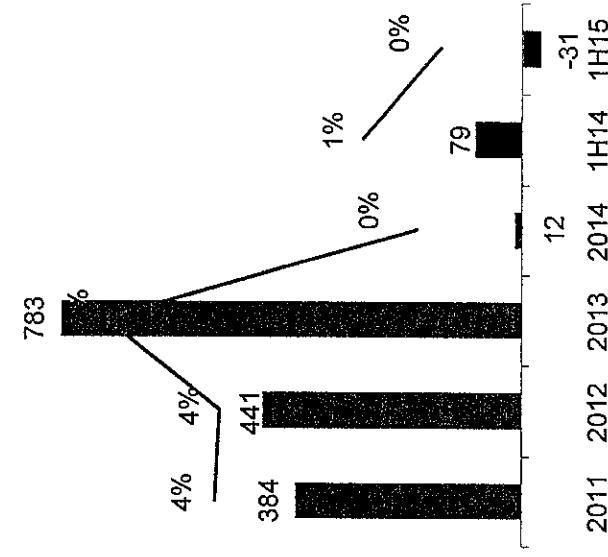


Operating Expense and Operating Expense margin



1H15 YOY: 13%

Operating profit and OP margin



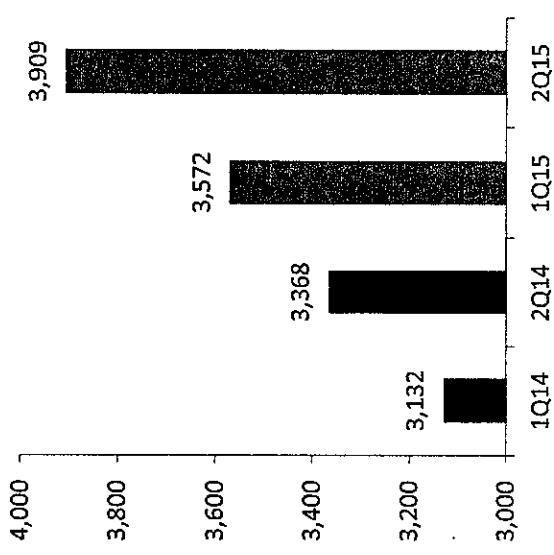
1H15 YOY: 13%



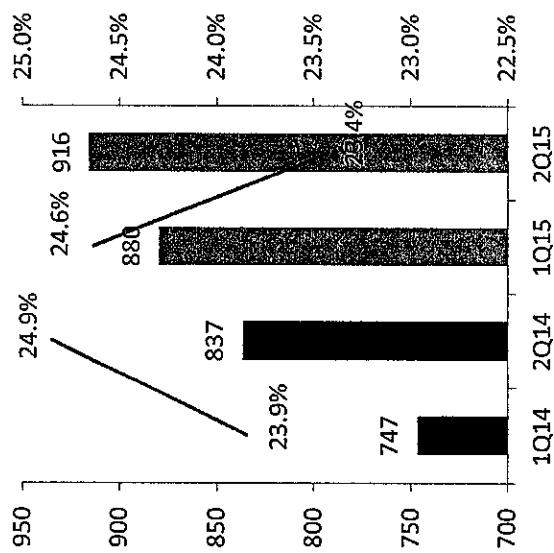
QoQ improvement across Income metrics

in IDR Billion

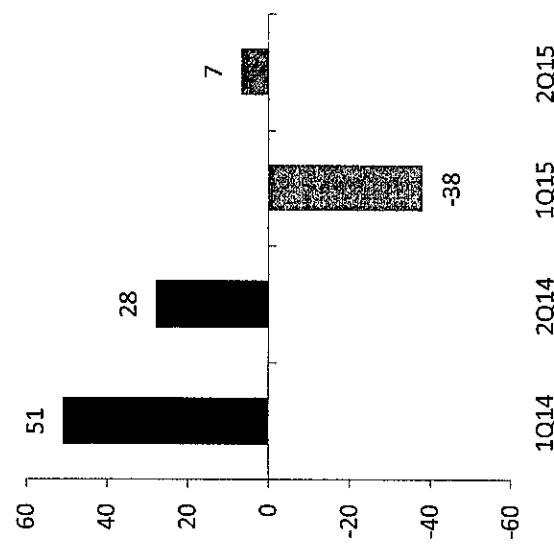
Sales



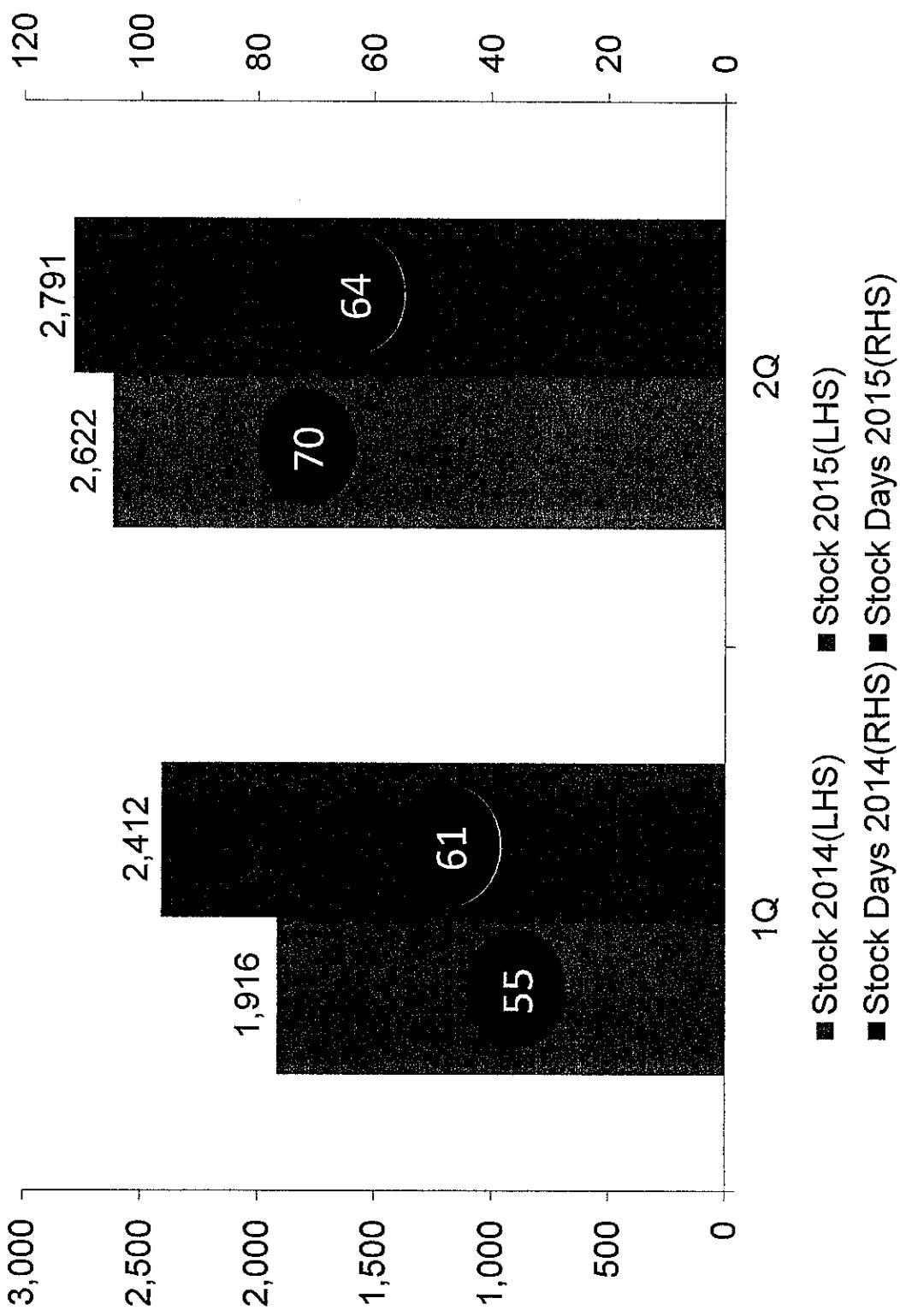
Operating Expense and Margin



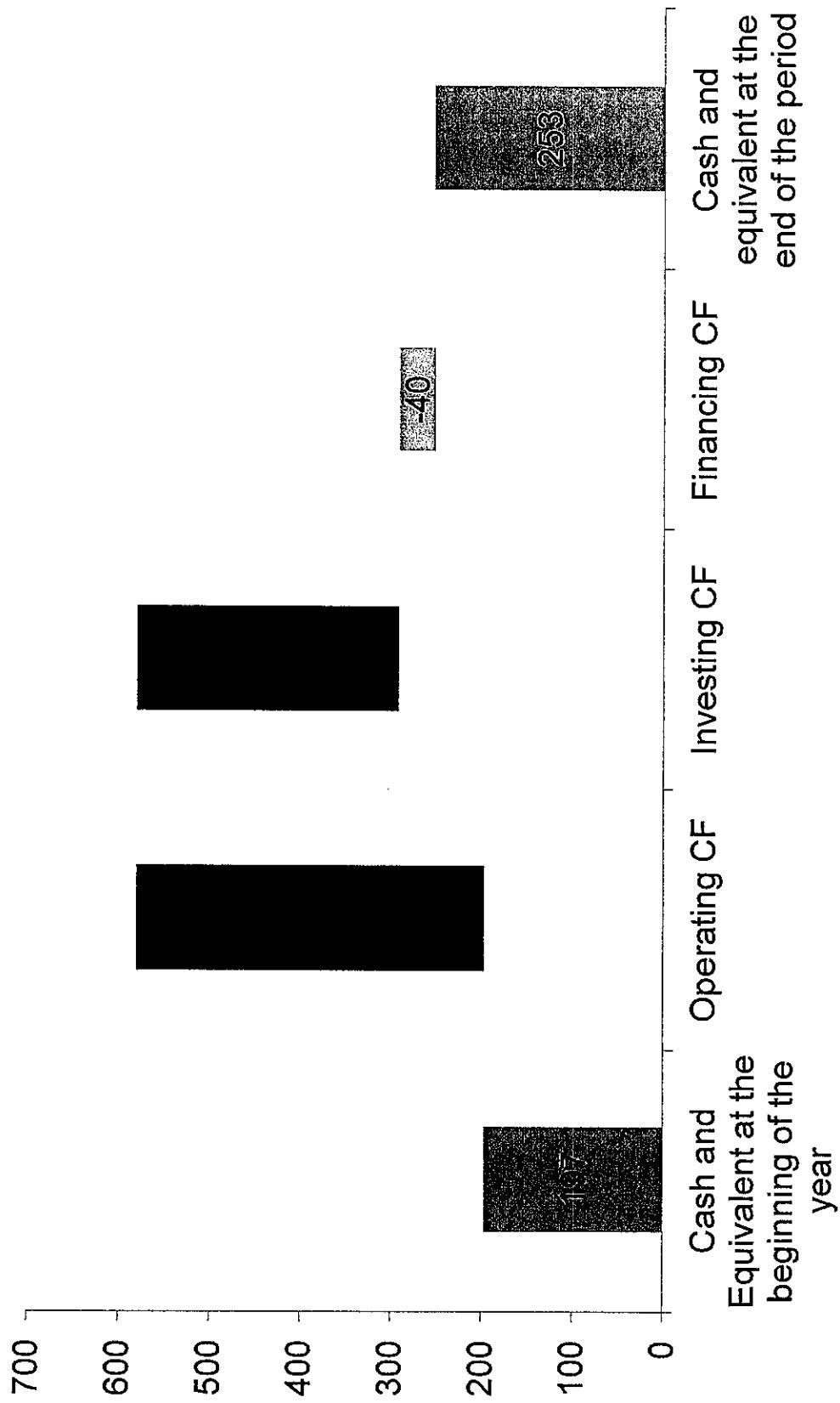
Operating Profit



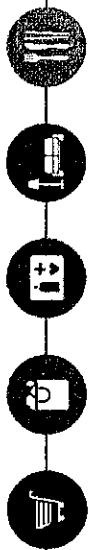
Stock Rotation showing encouraging improvements



Strong operational cash flow consolidates PT Hero Balance sheet



Human Resources



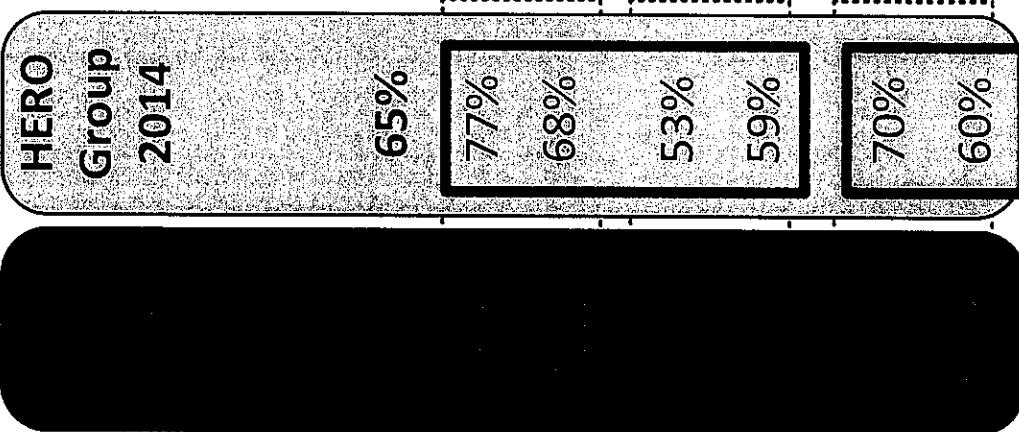
HERO
Group

Employees in DF Indonesia's Business Unit (Hero Group) are more likely to STAY & SAY positively about company, but are striving less as compared to market benchmark.

(Based on Your Voice Count Survey in 2014 – Conducted by AON Hewitt)



Response Rate : 91%
Involving 15,098 Hero Employees



- Given the opportunity, I tell others great things about working here.
- I would not hesitate to recommend this company to a friend seeking employment.



- I rarely think about leaving this company to work somewhere else.
- It would take a lot to get me to leave this company.



- This company inspires me to do my best work every day.
- This company motivates me to contribute more than is normally required to complete my work.



Corporate Social Responsibility



HERO
Group

4 PILLARS HERO Group CSR



+

EDUCATION

ENVIRONMENT

COMMUNITY
HEALTH

SME/Farmers
Empowerment

PHILANTHROPY



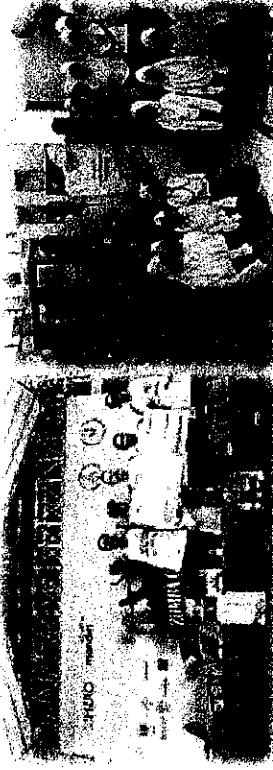
HERO
Group

Corporate Social Responsibility



SME/Farmers' Empowerment

We support local SME who has potential product and encourage them as regular suppliers of fresh products in our stores



Community Health "Zumba" Carnival

Hero Group held charity event to help children with cancer and donate Rp 474.900.000 to YPKAI



One Store One School "Adopt a School" Program

Improve the school welfare and its student in the vicinity of our stores

Program KASHI Improve maternity health and child development

Coaching is done include health services, supplementary feeding (software), increased competencies POSYANDU cadres (brain ware), provision of facilities (hardware)

HERO Green Actions Way towards to Environmental Friendly

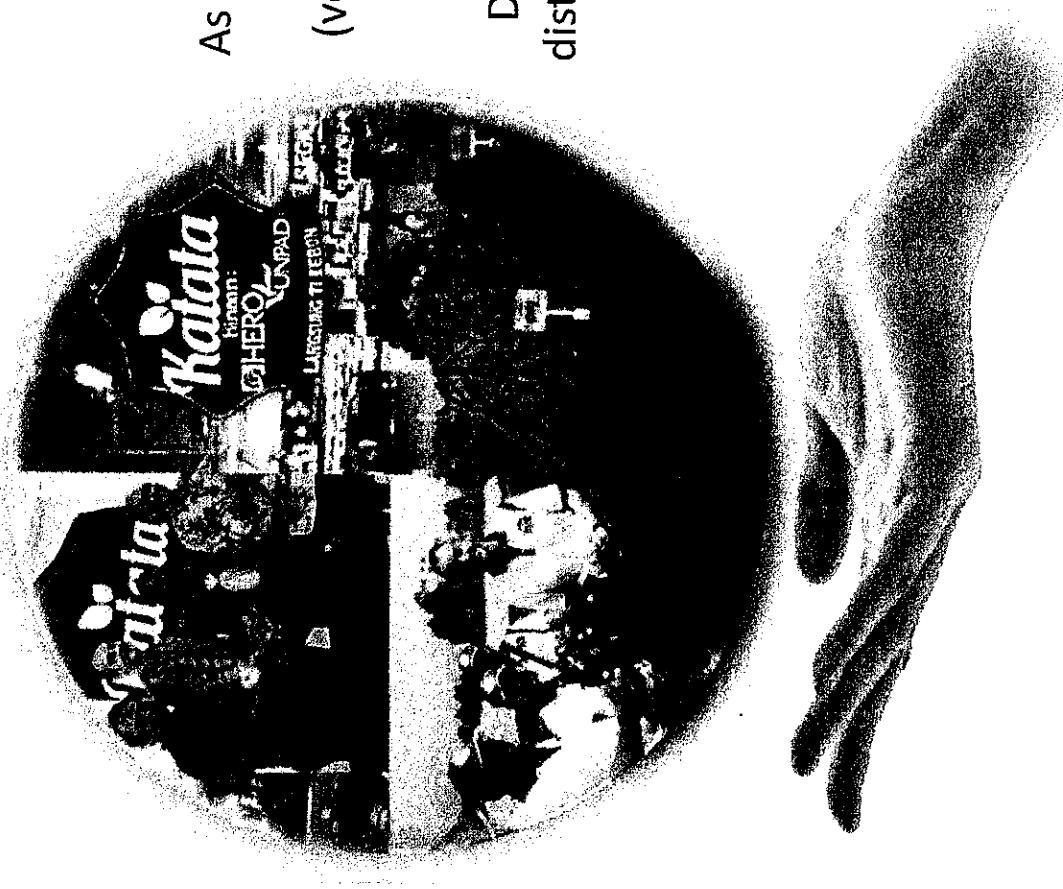
A social environmental act to increase people's awareness by restoring the environment for a healthy place to live and organising recycle corner workshop



Corporate Social Responsibility – Farmers' Empowerment

As a pilot project, we succeeded in launching KATATA, co-branding fresh products (vegetables) with farmers and University of Padjadjaran (UNPAD).

Direct sourcing to farmers will help faster distribution system, and using local suppliers, means we too contribute in economic development in that local area.



HERO
Group

Corporate Social Responsibility – Farmers' Empowerment



Exploratory period of cooperation with the North Sumatra University (USU), Bogor Agricultural Institute (IPB), and UGM



HERO
Group

Giant

Giant Corporate Social Responsibility – One Store One School



One Store One School is Giant's CSR program that guarantees every Giant store will help at least 1 school in its surrounding.

Assistance in the infrastructure and give additional facilities to improve learning process. Until 2015, HERO Group already helped 245 schools.

With the participation from customers, Giant Stores, and partners, the program has been successful.



HERO
Group



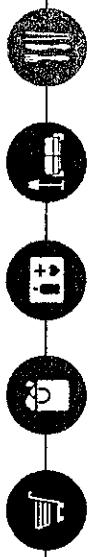
HERO Corporate Social Responsibility – KASIH (Komitmen Anak dan Ibu Sehat Hero)



➤ Coaching and Training for Cadre of Maternal and Child Health Center (POSYANDU)

➤ Developing of Health Services of POSYANDU in rural and remote area

➤ Additional food and vitamin supplies



HERO
Group

Corporate Social Responsibility – Community Health – Zumba Carnival charity event

Visit children at Dharmais

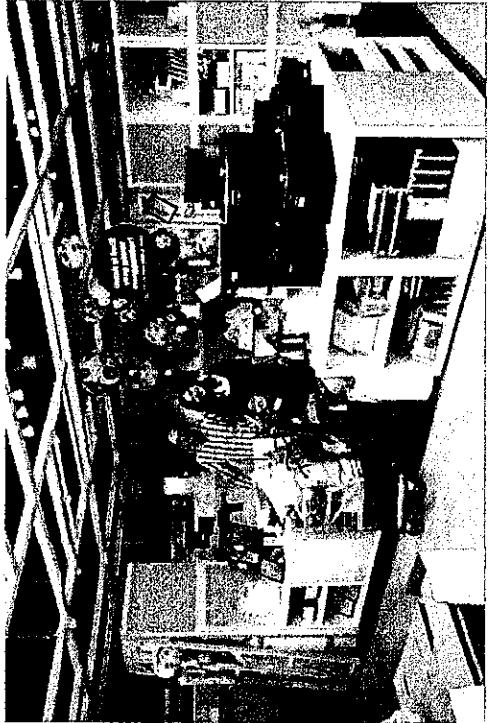
Charity Event



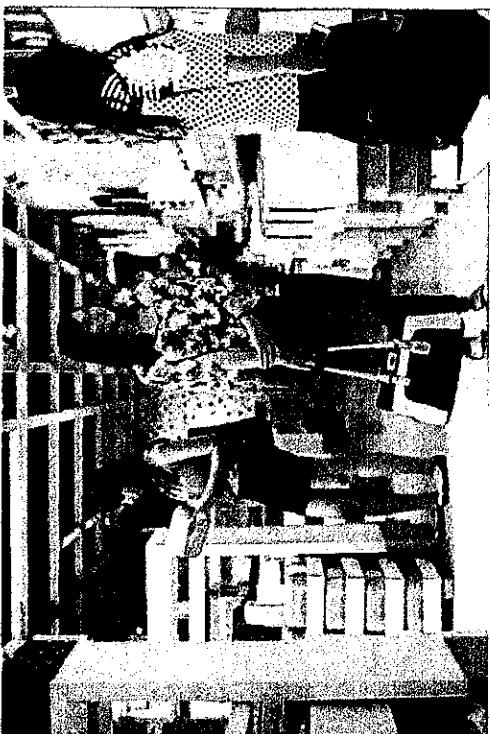
Hero Group donated Rp 474.900.000 to help children with cancer

HERO
Group





Q & A



Thank You



Result

	(Unaudited) First half			
	2015 Rp billion	2014 Rp billion	Change %	
Net Revenue	7,481	6,500	+15	
Gross Profit	1,677	1,543	+9	
Operating (Loss) / Income	- Underlying - Reported	(31) (31)	55 * 79	n.m. n.m.
(Loss) / Profit for the period	- Underlying - Reported	(32) (32)	71 * 95	n.m. n.m.
Earnings per Share		Rp	Rp	%
	- Underlying - Basic	(8) (8)	18 * 23	n.m. n.m.

* Excluding the residual gain on sale of the Company's head quarter in 2014
n.m. = not meaningful

